

AULA ABERTA DE EMPREENDEDORISMO EM CIÊNCIAS

FONTES DE FINANCIAMENTO E INVESTIMENTO

André Sequeira



**«A person can have the greatest
idea in the world.**

**But if that person can't convince
enough other people, it doesn't
matter.»**

Gregory Berns

FINANCIARIA O SEU PRÓPRIO NEGÓCIO?



«Money is not the most important thing in the world. Love is. Fortunately, I love money.»

Jackie Mason

O QUE PROCURA UM INVESTIDOR?

Equipas

- 1 competentes e comprometidas
- 2 com um profundo conhecimento das dinâmicas do negócio
- 3 capazes de definir um plano com metas concretas..., mas grandes aspirações
- 4 com *focus* e capazes de desenvolver um forte plano de implementação
- 5 em quem possam confiar

O QUE PROCURA SABER UM INVESTIDOR?

- 1 A que oportunidade pretende dar resposta? Quais os segmentos de clientes? Qual o conceito do negócio?
- 2 Qual a dimensão do mercado e o potencial do negócio?
- 3 Como irá fazer dinheiro? Qual o modelo de negócio?
- 4 Qual o plano de implementação? Qual o estado atual?
- 5 Qual a equipa que está por detrás do negócio? E quais as competências de cada elemento?
- 6 Quem são os principais concorrentes e quais os fatores de risco do negócio?
- 7 Qual a estratégia de saída?

PARA QUE NECESSITA DO FINANCIAMENTO?



O QUE PROCURA NO INVESTIDOR?



DO QUE ESTÁ DISPOSTO A PRESCINDIR?



ADEQUEM O PLANO DE NEGÓCIOS AO INVESTIDOR



**«A fool's money is not long in
his pocket.»**

Irish Proverb

COMO DEVEM APRESENTAR O VOSSO PROJETO

- C onciso e direto
- C redível
- C onceptual

APRESENTAÇÃO



Olá. Eu sou
a Ana
Criativa!



Olá, chamo-me
José Territórios e
tenho um
projeto com a
Ana Criativa!

APRESENTAÇÃO

O nosso projeto consiste na venda de limonada, ao qual demos o nome de “Doce Limonada”



Doce Limonada



APRESENTAÇÃO

Business Plan
feito! Qual é a
próxima fase?

Vamos procurar
financiamento!



FONTES DE FINANCIAMENTO



Mas que tipo de
Financiamento
existe?

GARANTIA MÚTUA

Vamos
começar por
tentar através
da Garantia
Mútua



É um sistema privado e de cariz mutualista de apoio às pequenas, médias e micro empresas (PME), que se traduz, fundamentalmente, na prestação de garantias financeiras para facilitar a obtenção de crédito, em condições de preço e prazo adequadas aos seus investimentos e ciclos de atividade.



GARANTIA MÚTUA



- Não é necessário possuir provisões sobre o montante garantido



- Reembolso dos valores despendidos

MICROCRÉDITO



Nada feito...
Tentamos
financiamento pelo
Microcrédito?

MICROCRÉDITO

O microcrédito é a concessão de empréstimos de pequeno valor a microempresendedores formais e informais, normalmente sem acesso ao sistema financeiro tradicional. Esse tipo de crédito encontra-se num contexto de microfinanças, que abrange o fornecimento de empréstimos, poupanças e outros serviços financeiros especializados para pessoas com baixo rendimento.



MICROCRÉDITO



- Financiamento de ideias dos empreendedores com baixo rendimentos
- Acompanhamento especializado



- Reembolso dos valores despendidos

CAPITAL DE RISCO



Não está fácil... E
recorrer ao Capital
de Risco?

CAPITAL DE RISCO

Investimento empresarial das Sociedades de Capital de Risco com o objetivo de financiar as empresas, apoiando o seu desenvolvimento e crescimento, com fortes reflexos na gestão.

PORTUGAL
VENTURES


CAPITAL CRIATIVO
Adding Vision to Investments

2bpartner
sociedade de capital
de risco, s.a.

 **TERRITÓRIOS
CRIATIVOS**

MAKE IT BIZZ
CONSELTING

 **tec labs**
CENTRO DE INOVAÇÃO

 **Ciências
ULisboa**

CAPITAL DE RISCO



- Sucesso do negócio é o sucesso do investimento



- Controlo

BUSINESS ANGEL

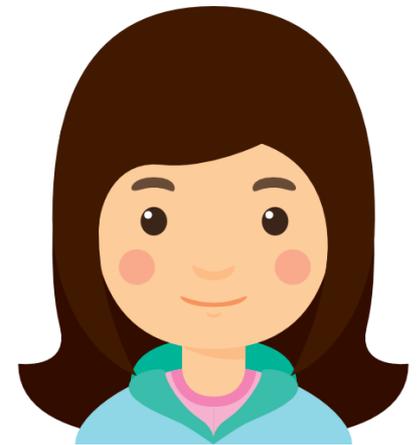


Que outras opções
temos?

BUSINESS ANGEL

Um Business Angel é um investidor que investe em oportunidades nascentes (tipo *startup* ou *early stage*). Participa em projetos com *smart money*, isto é, para além de aportar capacidade financeira, também contribui com a sua experiência de negócios e contactos.

Os Business Angels gostam de exercer a sua capacidade de mentoring dos projetos e procuram, não só um elevado retorno nos projetos em que investem, como também novos desafios.



BUSINESS ANGEL



- Processo de disponibilização de financiamento é bastante rápido (decisão do investidor)
- Mentoria
- Acesso à rede de contatos do investidor



- Limite de investimento por investidor e projeto, não sendo possível um reinvestimento

BUSINESS ANGEL



Blue Early

egg **NEST**[®]
BUSINESS IGNITION



ensaiolucro
sgps

 FuturCritério



INDEX
TAL
ENT

 INVICTA ANGELS
ASSOCIAÇÃO DE BUSINESS ANGELS DO PORTO

SEED
CAPITAL



Lisbon Angels



FNABA
FEDERAÇÃO NACIONAL
DE ASSOCIAÇÕES DE
BUSINESS ANGELS



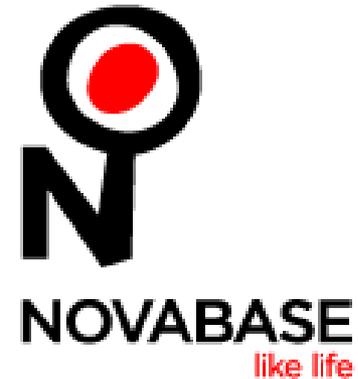
CORPORATE VENTURE



Quem mais poderia
financiar o nosso
projeto?

CORPORATE VENTURE

São investimentos que as grandes empresas/grupos económicos fazem em empresas jovens, e que se encaixam nas suas estratégias, acabando com o desenrolar do tempo por pertencer ao respetivo conglomerado.



EDP VENTURES



CORPORATE VENTURE



- Acesso à rede de contatos do grupo investidor
- Mentoria



- Processo longo e complexo
- Conflito de interesses comerciais
- Distanciamento de outros investidores
- Restrições de negócio

CAPITAL ALHEIO

Acho que vamos conseguir financiamento através do Capital Alheio. Mas como?



Através de Empréstimo Bancário!

CAPITAL ALHEIO (Empréstimo bancário)

É um contrato estabelecido entre um cliente (pessoa ou empresa) e a entidade bancária, em que o banco cede temporariamente uma determinada quantia, que será devolvida, com juros, à instituição financeira num prazo determinado.



**Caixa Geral
de Depositos**



CAPITAL ALHEIO (Empréstimo bancário)



- Indicado para insuficiências temporárias e previsíveis de tesouraria ou para prevenir o aparecimento de ruturas inesperadas



- Restrições ao acesso a mais créditos
- Aumento dos *spreads*

FONTES DE FINANCIAMENTO

Não nos restando
outras opções....



Acho que sei quem
nos pode
FINANCIAR!

OS 3 F's

Family



OS 3 F's

Friends



OS 3 F's

Fools



FONTES DE FINANCIAMENTO



CROWDFUNDING

Obtenção de capital para iniciativas de interesse coletivo através da agregação de múltiplas fontes de financiamento, em geral pessoas interessadas no projeto.



NOVO BANCO
CROWDFUNDING



CROWDFUNDING

- **Baseada em Doações** (*Donation Based*) – As pessoas (investidores) mobilizam-se em prol de causas sociais;
- **Baseada em Recompensas** (*Rewarding Based*) – Os investidores recebem produtos ou serviços em troca do valor investido. Exemplo: Investir numa empresa que pretende lançar um linha de relógios inovadora , em troca receberá um dos primeiros relógios a serem produzidos;
- **Coprodução** (*Coproduction*) – A partir do anúncio antecipado de produtos geralmente de consumo, como relógios, jogos e outros, a *crowd* movimenta-se para permitir a finalização, produção e entrega do produto;

CROWDFUNDING

- **Emprestar e Receber Emprestado** (*Lending & Borrowing*) - onde muitas pessoas e empresas recebem emprestado e emprestam valores, com taxas de captação mais favoráveis que o mercado financeiro e taxas de remuneração mais atrativas que as pagas pelos bancos.
- **Capital Inicial de Empresas Nascentes** (*Equity Based for Startups*) - em função dos requisitos da regulamentação do mercado de capitais.



CROWDFUNDING



- Eliminação dos riscos
- Ferramenta de marketing imediata e sem custos
- Feedback quase imediato
- Possibilita a pré-venda de produtos



- Útil apenas para projetos de pequena dimensão
- Não é indicado para projetos B2B
- Risco de fraude
- Feedback negativo

CONSEGUIMOS!

Vamos lá
avançar com
o negócio!



Doce Limonada



TERRITÓRIOS CRIATIVOS



**move-te
com paixão.**



info@territorioscriativos.eu
www.territorioscriativos.eu
(+351) 910 578 415